

Risikovillig kapital bedre end gratis rådgivning

Manglen på risikovillig kapital er den største hindring for nye iværksættere, mener erhvervsservicebranchens formand

Privatiser den gratis, offentlige iværksætterrådgivning og -støtte, som årligt koster staten 100-150 mio. kr., og brug i stedet pengene på at sikre risikovillig kapital til små, nystartede virksomheder ved at udvide vækstkautionsordningen. Det foreslår formanden for de private erhvervsserviceleverandørers brancheorganisation, Magne Sandgaard. - Når vi skal have flere til at starte egen virksomhed, handler det ikke om at gøre rådgivningen billigere, men om at øge adgangen til risikovillig kapital. Det nye virksomheder har behov for, er kapital, og har de først den, har de også råd til at betale for rådgivning på markedsvilkår, fremfor at blive rullet ind i et offentligt finansieret behandlersystem, siger Magne Sandgaard.

Skævvredet marked

Han er godt træt af at høre kommunale erhvervschefer rundt om i landet lovsynge det eksisterende rådgiversystem, hvor de selv spiller en central rolle, og mener ikke, at der eksisterer et velfungerende én-strengt system, sådan som erhvervscheferne i Næstved og Blåvandshuk stod til lyd for i ErhvervsBladet fredag. Magne Sandgaard er selv privat erhvervsrådgiver i Viborg. Her har etableringen af iværksætterkontaktpunkter og udbygningen af den amtslige og kommunale rådgivning ifølge ham skævvredet prisdannelsen på det private rådgivermarked i amtet. - I Viborg Amt har de private erhvervsrådgivere, advokater og revisorer oplevet at erhvervscheferne har taget mere og mere ind, opbygget bureaukratiske ordningen omkring støtte til erhvervsrådgivning og etableret iværksætterkontorer. Hele den koncern, der er opbygget omkring erhvervscentret har ødelagt stort set alt det, der hedder privat rådgivning, siger Magne Sandgaard.

Udvid Vækstkaution

Han foreslår derfor, at VK-regeringen privatiserer hele systemet og lader det konkurrere med de private erhvervsrådgivere på lige vilkår. I stedet skal de ca. 100 til 150 mio. kr., som staten bruger på rådgivning og forskellige erhvervsfremmeordninger, gå til at øge den risikovillige kapital, der er til rådighed for små iværksættervirksomheder. Den mest effektive måde at øge den risikovillige kapital for mindre virksomheder er ifølge Magne Sandgaard at udvide den eksisterende Vækstkautionsordning, der ligger under Vækstfonden, markant. - Brugte man alle de penge, der i dag cirkulerer rundt i det statslige erhvervsfremmesystem rettet mod iværksættere, på at udvide Vækstkaution ved at staten stillede en større garanti for ordningen, ville det betyde en enorm gearing af markedet for risikovillig kapital for små virksomheder, og er kapitalen først til stede kommer resten af sig selv, mener Magne Sandgaard.

Banker vil godt låne ud

Vækstkaution er etableret for at gøre pengeinstitutterne interesserede i at finansiere risikofyldte projekter i små virksomheder. Det sker ved at staten garanterer for en tredjedel af lånet. Ordningen ligger under Vækstfonden, men det er bankerne selv, der er sagsbehandlere

på ansøgningerne om at opnå Vækstkaution, og som foretager kreditvurderingen og giver bevilger lånet. - Det at bankerne er med, er netop det gode ved ordningen. Det sikrer nemlig, at der sker en seriøs vurdering af projekternes holdbarhed på forretningsmæssige vilkår, i modsætning til den vurdering siger Magne Sandgaard, der mener, at det er en skrøne, at bankerne ikke vil låne penge ud